



忆峥嵘岁月 谱辉煌未来

——易事特组织召开全体管理干部会议

8月15日,易事特集团喜迎28周年华诞,集团董事长何思模教授和全体管理干部等200余人欢聚一堂,共忆往昔筚路蓝缕创业路,同谋未来砥砺前行再创辉煌。

会上,何思模董事长带领大家回顾了易事特28年来的创业路,并要求全体易事特人继续发扬坚韧不拔、开拓创新、锐意进取的光荣传统和优良作风,秉承以奋斗者为本、以客户为中心的理念,以精益求精的工匠精神、思危奋进的创新精神为实现“百年品牌、千亿市值”的企业梦想而奋斗。

何思模董事长讲话引发了大家的热烈讨论,不少同事纷纷上台讲述他们与易事特的故事,追忆往昔艰苦奋斗的岁月,大家更觉得,要更加珍惜今天来之不易的成就,对易事特辉煌的明天充满了信心。

部分优秀员代表分享和易事特的点点滴滴

我从学校出来,完全是懵懵懂懂的年纪。那时候公司叫东方集团,在电视上的集团就是在城市中心很高大上的样子,谁知道到了之后完全不是这么回事,那时候的易事特蜗居在一个很普通村庄的村尾,周边的芦苇比人还高。

我是从农村出来的孩子,就是很踏实的做事。不知道什么事情该做和该不该做,不知道结果对和错,没有想很多,只知道用心认真并尽力就好;上学时不够优秀,反倒是参与工作后得到的认可让我重拾自信,

因为有一个好的榜样和一群可敬的同事,给予我学习成长的机会和平台,让我至今还保持一颗好学的心和积极向上的态度,成长为集团骨干;面对老板对人和工作的要求,你有时很难去理解,但看到事情结果你就会发现,老板真的不容易,非常伟大!内心特别崇拜他,把老板作为人生路上的榜样,用他的思维去看待问题,努力工作,不觉间已经做了整整17年,当初想象中的位于城市中心的集团公司,竟然也慢慢的在我们自己手中变成了实现。



集团研发部经理陈秋芳



集团结构工艺部部长刘德宝

粗略一算,今年是我进入易事特的第15个年头,但我刚来公司时候,其实每天都在纠结要不要逃走的问题。2002年我从上一家日资企业离职之后,就到东莞市人才市场找工作,跟一个看着像招聘负责人的主管面谈完准备的时候,突然被他一把拉住,他说小伙子,下午就到塘厦公司办理入职吧,让他们俩(公司招聘的同事)跟你一起去住的地方,收拾收拾行李。我心想,这么热情,还要派人跟着我,这家公司不会是传销吧,但当时其他几家企业的还没有回复,我就将信将疑的跟着他们走了。不过走之前,我还是留了个心眼,把所有衣服、行李都留在朋友那里。就这样,我就稀里糊涂的跟着这个疑似骗子的招聘主管带着一只空皮箱,加盟了易事特。到了公司才发现,这个招聘主管竟然是公司董事长何思模。办理了入职手续,也弄明白了这家100多人的企业确实

不是传销,但我却陷入了是走还是留的纠结中。考虑到东方集团(易事特前身)只是一家百来人的小厂,技术研发也才刚刚起步,跟我之前就职的外资企业差远了,当时东莞的明星企业台达、伟易达也向我发出了录用邀请。刚好那时公司有个重要的研发项目,我心想,把这个项目做完再走也算报答了公司的知遇之恩吧。项目难度非常大,可参考的资料也很少,整体前期进度缓慢。但是老板何思模是那种一旦认可就充分放权的老板,项目实施过程中给了我非常多的信任和支持,同事们也都披星戴月、加班加点的努力拼搏,最终,项目如期完成。把员工作为机器的外资企业很容易找,但给予员工充分展示舞台的企业就很少。终于,我也不再犹豫,决定留在这个施展才华和梦想的舞台,这一呆,就是15年,我也成为集团上市时的原始股东之一。

我是易事特集团国际一部总监余健。下周,我将启程奔赴巴西,期待再次斩获大单。忆往昔峥嵘岁月,弹指一挥间,大学毕业十二年,也意味着我投身易事特整整一个天干。这里虽然没有中流击水,浪遏飞舟,却留下不少励志文章和人间真情。在这里,我遇见了伯乐,晋升了职位,提升了价值,更邂逅妻子,并成为两个孩子的父亲。我既然在易事特立业成家,自然也把易事特当作家,而不仅仅是东家。

“空中飞人”是国贸同仁的必修课,如今对我这个“老同志”早已司空见惯,不足为奇了。然遥想当初出校门,我成为一名外贸业务员,初次踏出国门的那份自豪、那份激动至今历历在目,长久不能忘却。

2006年春节假期的第一天,作为刚毕业半年的菜鸟,我跟随何董踏上了去印度开拓海外市场的旅程,这也是我第一次坐飞机。还记得在深圳出关前,何董特意买了几瓶矿泉水,说要我带到印度去,看着我疑惑的表情,他关切地说:“到了印度你会感觉水土不服,肠胃不适,喝点家乡的水会让你舒服一点。”一席话让我对这位本应“成大事不拘小节”的大老板能对员工如此关爱细致入微,顿时肃然起敬。

虽说与老板同行,但创业维艰,出差控制成本必不可少。为了票价便宜,我们选了斯里兰卡航班,这趟班机要在斯里兰卡住一晚。其时,该国北方恰逢多事之秋,猛虎

游击队正值猖獗之时,我们从机场到酒店,竟然要在军方驾着机关枪护送下方可到达,让长期生长在“和平年代”的我颇感内心忐忑不安。然而,所谓“富贵险中求”,正在这个酒店,我们遇到了斯里兰卡的第一个客户。这个客户也一直和易事特合作至今,成为公司的优质大客户。

辗转到了新德里后,我们一出机场就见识到了“突突”三轮摩托,到了旅馆还有漫天的蟑螂翩翩起舞来欢迎我们。经过一番舟车劳顿,本已疲惫不堪,更让人难受的是印度的食品难以下咽。老练的何董,似乎早已看出了我们的尴尬,拿出了方便面和老家的腌腊鱼让我们解馋。我们如获至宝,约定每餐一人只吃一块鱼,毕竟我们还要在这里呆2周。

随后,我们开始疯狂拜访客户,在印度刮起了易事特旋风。很多孟买,清奈的客户都知道易事特来印度了,主动要求见面。由于约见客户太多,我跟何董只能分开奔赴不同的城市,还记得大年三十晚上,我是新德里到孟买的飞机上度过。每逢佳节倍思亲,如今举杯邀明月,心中不免一阵伤感。后来我跟何总在清奈再次汇合的时候他告诉我,他大年三十的晚餐是印度大烧饼。在清奈,我们在客户的盛情邀请下,也有幸体验了他们的手抓饭,也拿下了印度石油公司的大单。现在回想起来,易事特的海外市场从无到有,从弱到强,也正是当年何董带着我们亲自埋下了萌芽种子,才有了今天的茁壮成长与硕果丰收。



集团国际一部总监余健

百年品牌

千亿市值

易事特人

中共易事特党支部主管、主办 总策划:何思模 执行策划:于玮、赵爱霞、粟高新
网址: Http://www.eastups.com 总第142期



易事特荣获 广东企业500强第185位

近日,2017年“广东企业500强发布大会暨企业发展高峰论坛”在广州圆满召开。全国人大常委、广东省人民政府原省长黄华华,中国企业联合会、中国企业家协会驻会副会长黄海嵩及省国资委、省商务厅等领导同志,华为投资控股、华润集团、格力集团、易事特集团等500余名企业代表出席了此次峰会。易事特凭借大幅提升的业绩再次入围“500强”,且排名从去年的第209位上升至第185位,排名提升了24位。

随着广东经济转型升级的深入,在产能过剩和需求结构升级的矛盾的影响下,广东大型骨干企业发展势头仍然较为强劲,有力地支撑了广东省经济的稳定增长。2017年制造业企业营业总收入比上年增长9.34%,利润增长率达到11.3%。这充分说明了在劳动力成本增加、土地、环境等成本上升的挑战下,广东省众多制造企业以技术创新、全

要素投入为核心的智能制造发展模式成为制造企业转型升级的重要助力。

易事特作为全球知名智慧城市和智慧能源系统解决方案供应商,是中国实施创新驱动发展战略、实现转型升级的优秀代表。经过持续多年的研发投入,形成了围绕智慧城市&大数据、智慧能源(含光伏发电、储能、充电桩、智能车库)及轨道交通(含监控、通信、供电)等战略性新兴产业的竞争优势,在政府、军队、轨道交通、银行、通信等重要领域取丰硕成果。集团先后建成了亚洲最大水面光伏发电项目——河北灵溪湖渔光互补电站、安徽舒城45.8兆瓦分布式光伏扶贫项目;参与了美国无人驾驶地铁、青藏铁路、武广高铁、深圳地铁、北京磁悬浮等重大工程的建设;提供了杭州G20峰会充电桩服务的任务;完成了腾讯、移动、百度、电信、工商银行等重特大IDC数据中心



易事特企业文化

企业愿景: 百年品牌 千亿市值
企业使命: 为全球用户提供优质的绿色电源
企业宗旨: 国家 荣誉 诚信 创新
服务承诺: 7X24 永不间断
企业精神: 勇于创新 永不言败
经营理念: 科技成就梦想 执着造就辉煌
用人理念: 学习 实干 团队 结果
发展战略: 智慧城市和智慧能源系统解决方案供应商



项目的建设,备受全球瞩目。

荣誉和成绩只是一种认可和激励,不懈努力才是易事特不变的坚守。未来,易事特将继续传承和发扬人民军队坚韧不拔、英勇顽强的光荣传统和优良作风,坚持走科技创新之路,大力弘扬工匠精神,以强劲的创新实力、卓越的产品、专业的方案、贴心的服务做大、做强中国智造,用实干精神为国争光,为打造百年品牌、千亿市值的优秀企业而努力奋斗!





国家工程技术中心华南基地落户长安 政校企携手发展轨道交通高科技产业

日前, 东莞市长安镇人民政府与西南交通大学举行共建“国家轨道交通电气化与自动化工程技术研究中心华南基地”项目签约仪式暨产学研合作对接活动, 西南交大党委书记王顺洪、中国工程院院士钱清泉, 西南交大副校长张文桂、长安镇委书记何绍田、镇人大主席王志明以及西南交大产业集团、深圳研究院、科研院、电气工程学院、国家工程中心等有关部门负责人, 长安镇有关领导、部门负责人出席, 易事特董事长何思模教授代表车元飞也出席了签约仪式。

双方将以国家轨道交通电气化与自动化工程技术研究中心华南基地项目为抓手, 在高铁技术应用、产业孵化、人才培养、学术交流等方面开展全方位合作, 为长安打造华南地区轨道交通产业聚集地新名片, 提升长安在粤港澳大湾区经济带的影响力和综合竞争力。

为积极推进磁浮轨道交通产业布局, 易事特也与西南交通大学建立了多层次的交流与合作: 组建东莞市“轨道交通电气化与自动化”院士专家企业工作站, 开展产学研合作; 与西南交通大学联合开办电气硕士班、培养博士后; 今年6月, 易事特与西南交大签署了《战略合作协议》, 就中低速磁浮轨道交通项目在科技开发、成果转

化、产品推广及人才培养等方面建立更为全面的全面战略合作关系。

西南交通大学王顺洪书记在致辞时表示, 西南交大正是看中长安镇委、镇政府高瞻远瞩和创新魄力, 他希望双方不断深化产学研合作对接, 在粤港澳大湾区建设和国家“一带一路”战略下, 进一步加强双方在人才培养、科研攻关、科技成果转化及产业化等方面的合作, 努力将华南基地建设成为西南交大与地方政府在专业产业高度契合、合作项目深度融合、优质资源有效整合的典范, 建设成为西南交大服务粤港澳大湾区建设的重要平台。

长安镇委书记何绍田在致辞时表示, 高铁是大国战略产业, 国家工程中心华南基地落户长安, 必将推动东莞乃至华南地区新材料、新装备、新能源等新兴产业加速进入高铁相关领域, 将对长安培育发展高铁大国产业起到巨大的推动作用。他希望西南交通大学能将更多的创新资源投放长安以及东莞, 也希望长安企业不断深化与西南交通大学的产学研对接。他强调, 长安镇将全力以赴做好华南基地的跟踪服务工作, 合力谱写校地合作共赢的新篇章。

全球著名轨道交通电气自动化专家、易事特

首席科学家钱清泉院士认为, 当前国内轨道交通发展迅猛, 很多一、二线城市纷纷加入轨道交通城市的行列, 预计未来几年轨道交通将呈现井喷期, 各地项目纷纷上马。磁悬浮作为轨道交通中高性价比的代表备受瞩目。磁浮轨道交通在投资造价、建设周期、运维等方面具有突出优势, 且更加环保、绿色、快速、灵活、舒适, 能有效推动智能交通的持续发展, 符合智能交通行业未来发展的主要思路。以长沙磁浮铁路为例, 设计时速100公里, 总投资为42.9亿元人民币。当前中国地铁造价每公里约为5至8亿元, 而轻轨为每公里2至3亿元左右。相较二者, 造价每公里1.95亿元的长沙磁浮线路性价比极高, 经济效益、社会效益不言而喻。

易事特多年来持续致力于轨道交通(监控、通信、供电)系列产品的研发、产业化和服务, 为客户提供全方位的“轨道交通+磁悬浮+监控+配电+通信”智慧轨道交通系统集成方案, 先后成功服务于长沙磁悬浮、北京磁浮S1线、青藏铁路、武广高铁、东莞轻轨, 以及美国夏威夷地铁(首条无人驾驶地铁)、莫斯科地铁、韩国首尔地铁、马德里地铁等国内外轨道交通重点工程项目。

百年

品牌

牌

千

亿

市

值



易事特借“一带一路”战略 积极进行海外专利布局

近年来, 易事特紧随国家“一带一路”战略, 利用集团强大的科研创新实力, 抢占国外发达国家专利申请的领域, 积极布局海外专利, 提升易事特在国际贸易中的竞争力, 有助于实现海外市场的高效扩张。继2017年初, 易事特申请的美国专利——“一种基于九相自耦移相变压器的UPS电源系统”获得授权之后, 近日, 集团全球专利布局战略再传捷报, 又一专利技术“一种非隔离对称型自耦移相18脉波整流电源系统”获美国发明专利授权, 该专利完善了知识产权保护体系, 巩固集团在电源领域的技术领先地位, 充分展现了中国智造的创新实力!

该发明属于大功率电源系统相关的关键核心技术, 有效减小整流变压器的体积, 抑制网侧输入电流谐波, 提高输入功率因数, 为大功率电源产品提供了一个全新的平台技术, 将对易事特大功率电动汽车充电站、工业园区超大功率不间断供电系统的市场竞争力提升产生积极影响。该发明具有供电适应能力强、可靠性高、抗冲击负载能力强、结构紧凑的特点, 现已成功应用于MW级超级充电装置、超大功率不间断电源等产品研制, 并产生巨大的经济及社会效益。

作为全球知名的智慧城市和智慧能源系统解决方案供应商, 易事特把创新作为企业生存发展的基因, 是国内最早一批构建知识产权保护体系、布局海外专利的企业之一, 目前集团拥有700多项专利和软件著作权, 掌握了60多项核心专

利, 在海外完成“一带一路”沿线欧盟、美国、德国等国家的专利输入, 其中PCT国际专利申请量20件、授权量4件。集团先后荣获的“国家级知识产权优势企业”“中国专利优秀奖”“广东省企业专利创新百强企业”等多项殊荣, 也是对集团创新实力、综合竞争力的评价与肯定。

在未来的发展中, 易事特将继续借助“一带一路”机遇, 加速建设和布局海外供应链, 实现海外市场的规模化经营, 同时多措并举、坚定不移的实施全球知识产权战略, 努力提高知识产权创造质量、运用效益和保护效果, 全面提升集团的核心竞争力, 为企业高速发展奠定坚实的基础, 为易事特“百年品牌、千亿市值”的愿景提供更有力的支撑。

优化奋斗机制 铸就百年品牌

——易事特签约华夏基石



近日, 易事特集团与华夏基石管理咨询集团举行管理咨询签约暨项目启动大会, 集团董事长何思模教授、华夏基石业务副总裁夏惊鸣教授及主要项目人员出席了签约仪式。

何思模董事长指出, 面对复杂多变的市场环境, 易事特要增强危机意识、直面市场竞争, 以奋斗者为本, 不断自我超越, 不断提升团队凝聚力、执行力、协作作战能力。易事特将以此为契机, 与华夏基石开展多角度、全方位的合作, 促进易事特在战略规划、组织建设、流程优化、人力资源与公司治理等领域的全面改进, 优化奋斗机制, 营造创新、争先氛围, 让科技人才活力竞相迸发, 将奋斗、创新融入血液, 共同铸就易事特“百年品牌、千亿



市值”的伟大企业的根基。

随后, 集团组织召开管理咨询项目启动大会, 易事特高管团队及全体管理干部悉数出席, 大会宣布正式组建易事特集团股份有限公司管理变革领导小组, 董事长何思模教授任项目组组长。

启动大会上, 项目组执行组长、华夏基石业务副总裁夏惊鸣教授, 副组长范绍飞老师就管理咨询项目的有序推进, 做专题培训。夏惊鸣教授表示, 在当今充满不确定的外部环境下, 只有回归经营的本质的, 激活人才潜能、以客户为中心才能实现可持续发展。必须打造一支以奋斗者为本的团队, 建立、健全奋斗机制中牵引机制、动力机制、润滑机制、约束机

制, 让高层有使命感、中层有危机感、基层有饥饿感。夏惊鸣老师的新理念、新思路给每位参会人员带来思想的碰撞, 开拓了大家的视野, 为项目有序推进奠定了坚实的基础。

北京华夏基石企业管理咨询有限公司由我国著名咨询专家、《华为基本法》起草人之一的彭剑锋教授领衔创办, 旗下汇聚了五百余名富有专业能力和实践能力、充满激情和理性的咨询团队。华夏基石始终致力于整合、传播国内外先进管理理念与最优实践成果, 并推进其在中国管理实践中的运用。此次与易事特集团的合作, 将开启两大集团战略发展、合作共赢的新局面。



易事特提升 供应链管理竞争力 铸就百年企业根基

随着信息技术的迅猛发展, 用户需求的多样性和不确定性日益增多, 优化供应链管理成为提升企业生产综合效率、供应链整体竞争力的必然选择。7月30日, 集团特邀国内知名采购和供应链管理领域大师刘宝红先生亲临易事特开展为期三天的供应链绩效实践培训活动, 集团董事长何思模教授、集团董监高团队及管理人員参与此次课程。

刘宝红老师系统的剖析了当前企业面临的问题并提出了优化建议。他指出, 制约规模企业持续高效发展的问题主要有三: 一是前端复杂, 导致产品和需求复杂度日益增高, 规模效益逐步丧失; 二是后端重, 固定投资的增长速度超过营收和利润的增速, 资产的边际产出递减, 资产回报率越来越低; 三是中间乱, 企业库存周转慢、呆滞库存多, 降低了资产利用率与投资回报率。随后, 刘宝红老师也从加强技

术力量支持新产品开发、从产品开发上升到产品管理、从接订单上升到管需求三个角度对提出供应链、研发、销售部门提出了改善供应链绩效的要求, 为大家日常工作提出操作性强的合理化建议。

在培训过程中, 实用性强的解决案例、深入浅出的剖析、信手拈来的实际案例、风趣幽默的讲解给易事特的管理团队带来了很多的思考与启迪, 大家踊跃发言, 就日常管理中存在的问题与刘宝红老师交流互动, 现场讨论氛围热烈。第一天的培训课程在欣喜的谈论声中结束了, 大家对精细管理的重要性有了更深的认识, 对通过跨部门沟通协作优化供应链管理的充满了信心, 对接下来的培训内容充满了期待。

大会现场, 集团董事长何思模教授发表了关于供应链管理的重要讲话。他指出, 研发、营销和供应链作为企业的三大战略职能, 是企业核心竞争力的体现, 而供应链在现代企业竞争中则发挥越来越重要的作用。集团提倡以客户为中心, 更应该打造高效的供应链系统, 把客户需求作为研发的起点; 保持供应链的整体性能和竞争优势, 就要与供应商结成战略联盟关系, 携手共同成长。易事特人要保持空杯心态, 要有全局观, 持续提升供应链管理, 提升交付能力, 为客户服务。

易事特自1989年创立以来, 始终以“弘扬工匠精神、打造智慧能源精品”为方针, 不断加强管理体系建设, 优化供应链管理, 先后导入卓越绩效管理、ISO9001质量管理体系和武器装备质量管理体系, 推行精细化管理和卓越管理, 有效的提升了易事特供应链整体竞争能力, 为实现易事特“百年品牌、千亿市值”的宏伟愿景奠定了坚实的基础。

省委副秘书长于敏一行莅临易事特调研 勉励集团坚持自主创新实现可持续发展



日前，省委副秘书长于敏、省委办公厅副主任厉海帆一行莅临易事特调研企业创新发展情况，东莞市副秘书长谢小薇、陈东成，松山湖（生态园）管委会委员黄乐瑜，党校委员祁建民，市接待办赵玮辛副主任等同志陪同参观，集团董事长何思模教授、副董事长徐海波博士等同志热情地接待了调研组一行。

调研过程中，何思模董事长向调研组一行汇报了易事特在科技创新方面的情况及企业转型升级的战略。近年来，易事特紧紧围绕打造优秀的智慧城市和智慧能源系统解决方案供应商的战略目标，在智慧城市&大数据、智慧能源（含光伏发电、储能、充电桩、智能车库）及轨道交通（含监控、通信、供电、磁悬浮）等战略性新兴产业领域加大科研投入，并取得

了瞩目的成就。易事特高度重视科研工作，把创新作为企业生存发展的基因，先后聘请轨道交通电气专家钱清泉院士和新能源专家张榴展院士率领的科技攻关团队，组建起国家级企业技术中心、博士后科研工作站等十大高端科研平台；拥有研发人才700余人，初步形成了以博士后、工程硕士和专业人才为主导，科技人才和高级技术人才为主要力量的人才梯队；积极开展产学研合作，与清华大学、浙江大学、华中科技大学、西南交通大学等全国二十多所高校建立起长期的战略合作关系。截至目前，集团拥有720多项专利和软件著作权，掌握了60多项核心专利，参与起草及制定国家及行业技术标准17项，并于2015年入选国家级知识产权优势企业。

随后，调研组深入易事特总装车间参观走访，详细了解集团生产、经营情况。当了解到易事特自主研发的逆变器打破了国外的技术封锁与垄断，将生产成本降到国际价格的五分之一，还紧随国家“一带一路”战略，积极拓展海外市场，实现海外市场的规模化经营时。于敏副秘书长高度评价了集团科研创新方面的工作，赞扬易事特以科技创新立身，缔造了民族品牌，并希望易事特坚持自主创新，构建专利体系和行业标准，坚持技术为核心的有限多元扩张，坚持以提高产品竞争力为中心的市场竞争战略，发挥转型升级示范企业的带动作用，为中国民族企业探索出一条崭新的创新发展之路。

易事特成功交付腾讯中国移动光明海纳数据中心项目



稳定 高效 可靠

近日，易事特成功交付腾讯·中国移动光明海纳数据中心项目，该数据中心的建成，将为亿万腾讯、移动用户带来更加高速、更加顺畅的使用体验。

光明海纳数据中心项目是腾讯·中国移动在华南地区精心规划、打造的基地化新一代数据中心，此次交付的IDC机房建筑面积超过10000平方米，可部署2100个高密、高功、低耗的微模块机柜，具备容纳4万多台高性能服务器的承载能力；项目采用国际领先的绿色节能设计理念 and MDC3.0、T-Block等技术应用，该项目是华南区大节点数据中心，也是腾讯与中国移动最大合作数据中心。

作为智慧城市和智慧能源系统解决方案供应商，易事特深耕微模块产品的研发及应用。通过精准把握新一代数据中心的特征，易事特形成了一整套性能卓越、品质优异的系统性解决方案。该系统具有高可靠性、快速部署、低TCO和完善的管理功能的特点，同时在建设周期上，微模块凸显了部署时间短、扩展灵活的优势。产品广泛应用于智慧城市、智慧医疗、数字城管、智慧能源、轨道交通等领域，成功参与腾讯、移动、百度、电信、工商银行等重特大IDC数据中心项目的建设，为我国科技创新及产业发展不断贡献力量。

研发与运营总



易事特集团股份有限公司 研发与运营总部奠基庆典仪式



【携手共进 再创辉煌】 易事特研发与运营总部奠基庆典隆重举行

8月1日上午，备受关注的易事特研发与运营总部奠基庆典在松山湖CBD中心区隆重举行。易事特研发与运营总部是2017东莞市重大项目，本次奠基仪式也是奏响了“易事特2019创立30周年庆典系列活动”的序曲。

东莞市委常委、松山湖（生态园）党工委书记黄少文，松山湖（生态园）党工委委员、管委会副主任方德佳，市经信局党组成员、中小企业局局长郑文志等领导，联泰建设集团董事长黄学流、南通中铁华宇电气董事长何秀平、香港应用科技研究院史训清博士、深圳英维克董事长齐勇、ABB代表黄炜华、施耐德电气代表付凯等企业代表，国内外嘉宾、新闻媒体莅临庆典现场，易事特集团董事长何思模教授、高管团队、集团骨干等200人也参加了奠基仪式。同时，还有来自国内各行各业的伙伴以及来自美国、德国、巴西、智利、阿根廷、埃及、墨西哥、黎巴嫩、西班牙等二十余个国家和地区的合作伙伴，通过邮件、电话等方式发来祝福。

易事特研发与运营总部项目地处松山湖（生态园）CBD中心区，紧邻松山湖大道、莞樟路，与东莞城市轻轨R1和R3线交汇的枢纽站近在咫尺，交通极为便利，周边生态、生活、文化等资源荟萃，区域优势明显。项目占地

30亩，投资5亿元人民币，首次规划建筑面积超过10万平方米。总部落成后将完善易事特研发中心、运营中心、“易事特大学”、能源网大数据中心及工业节能新兴产业技术基地等战略规划，将为集团院士、专家、博士后、核心科技骨干人员提供高端研发试验中心；有助于引进和培养创新型人才，为易事特的创新发展、持续倍增提供人才支持和智力保证；打造自主科研创新高地，用一流产品、精湛工艺和高效管理为易事特快速发展提供有力支撑。

松山湖（生态园）党工委委员、管委会副主任方德佳代表松山湖（生态园）管委会致辞时表示，易事特是东莞的明星企业，其发展历程是东莞企业成功之路的缩影。市委、市政府对易事特寄予厚望并全力支持，期望易事特研发与运营总部早日建成，提升易事特研发核心竞争力，为东莞在更高起点上实现更高水平发展作出新的、更大的贡献。

奠基仪式上，集团董事长何思模教授发表了热情洋溢的讲话。他指出，易事特研发与运营总部是集团整合与配置优质资源、实施全球化战略、组建国际化民族品牌大型骨干企业的重要载体，为易事特的创新发展、持续倍增提供人才支持和智力保证。集团将以此为契机打通“自产产品+系统集成”各环节，彻底实现从

单一的生产制造型企业向系统集成解决方案优秀上市公司转型升级，强化企业产业创新驱动发展后劲和核心竞争力。未来，易事特还将在天津滨海新区、南京、合肥和昆山建设基地，并在东南亚“一带一路”沿线国家加紧布局，构架易事特全球产业集群生态链。

随后，东莞市委常委、松山湖（生态园）党工委书记黄少文和嘉宾一起参观了易事特文化长廊，何思模董事长就集团28年来的发展历程、经营战略、科研创新等方面情况进行了汇报，黄少文书记对易事特取得的成绩予以高度评价，同时勉励易事特紧抓大好发展机遇，继续开展科技创新，在新一轮创新创业大潮中勇立潮头，成为全国引领产业创新驱动发展的主力军，为全球电源和新能源产业发展做出新的、更大的贡献。

高规格、高标准建设易事特集团研发与运营总部，是易事特实施规模与效益“倍增计划”，促进产业发展和资源配置，组建国际化民族品牌骨干企业的重大举措。未来，易事特将以此为契机，继续坚持“技术创新、自主研发”的企业发展理念，践行创新驱动发展战略，为实现“百年品牌、千亿市值”的愿景而奋斗！



百年品牌 千亿市值

易事特模块化UPS电源助力中国移动(重庆)数据中心高效率运营

大数据成为资本资源、人力资源和自然资源之外的第四种生产要素,其所带来的信息风暴正在变革我们的生活、工作和思维。

近日,易事特提供的400kVA大容量模块化UPS电源顺利通过了中国移动重庆分公司的最终验收,标志着我司的高端模块化UPS电源产品在中国移动(重庆)数据中心圆满地交付使用。

中国移动(重庆)数据中心是市大数据及云计算服务产业的重点工程之一,项目建设标准高、建设工期紧、项目建成后,将极大地助力西南区域经济的发展。因此,项目业主对供应商的产品质量、服务水平都提出了很高的要求,易事特高端UPS在该数据中心的成功应用,将助力其高效率运营,并再一次证明了易事特在国内UPS电源行业内的领先地位。

易事特自1989年创立以来,始终坚持弘扬工匠精神,打造智能能源精品,以产品零缺陷、客户零抱怨为质量目标,不断加强管理体系建设,优化供应链管理,先后导入卓越绩效管理、ISO9001质量管理体系,有效地提升了产品质量。有了扎实的产品质量基础,“百年品牌、千亿市值”的宏伟愿景一定可以实现。



【智慧医疗】

易事特冷通道整体解决方案为苏州高新区人民医院护航



日前,易事特专业服务团队为苏州高新区人民医院提供的模块化数据中心整体解决方案成功交付。项目的建成,将为医院医疗业务运营提供稳定可靠的技术环境,为智慧医疗的繁荣发展提供支撑。

数据中心是医院信息系统最重要的“生命线”,苏州高新区人民医院对此次数据中心的安全性、可靠性、扩容性、节能性、综合管理、规划设计等提出了非常高的要求。此次数据中心建设,采用了易事特MC6000系列微模块为主体,布置了多个封闭冷通道的微模块,微模块集成了EA660系列模块化UPS电源、服务器机柜、高效节能行级精密空调、温湿度检测、消防、动力环境监控等数据中心产品,构建起高规格的智能化模块化数据中心。在数据中心的整体建设上,微模块凸显了部署时间短的优势,有效地缩短了数据中心的建设周期,同时,微模块便于未来扩容,能很好地满足于大数据的迅猛发展需求。

作为智慧城市和智慧能源系统解决方案的供应商,易事特自主研发的模块化(Module Cube)模块化数据中心整体解决方案能够为医疗机构打造高可靠、高效能、智能化的数据中心,满足智慧医疗的日益发展需求。目前易事特产品已在包括湘雅医院、辽宁省人民医院、河北省人民医院、郑大一附院、安徽医科大学第一附属医院、上海市第一人民医院等全国200余所三甲医院得到广泛应用,易事特卓越的产品,专业的服务,给广大业主和单位带来高品质的服务体验,并赢得了客户的高度认可。

三伏天的长沙,骄阳似火,热浪逼人,强日光暴晒是电气设备必须经受的考验。易事特承建的湖南长沙人民东路立交桥停车场充电桩项目正式运营一月以来,以稳定的性能表现证明了自己卓越的品质,为长沙市民乘用电动汽车清凉出行充电添能。

湖南省是电动汽车的先行者。按照《湖南省电动汽车充电基础设施专项规划(2016-2020年)》,2020年,湖南省将新增集中式充换电站415座,分散式充电桩20万个,满足全省22万辆电动汽车的充电需求。湖南长沙人民东路立交桥停车场充电桩项目是长沙城投集团投资建设的公共停车场,也是此专项规划的重要组成部分。

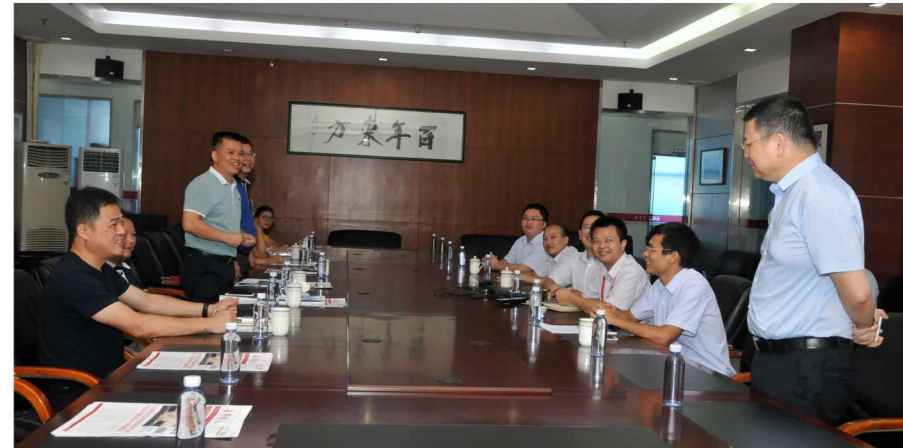
长沙城投集团自2016年9月启动了项目招标。经过一番市场比对和方案论证,最终选定易事特为项目EPC总包方。项目实施过程中,易事特技术团队积极配合客户单位要求,始终把“高质量”摆在项目建设的第一关键任务;配置了直流60kW、直流30kW、交流7kVA等型号的产品,车型覆盖大中小型电动汽车,可为通勤、公交、出租、公务、私人、环卫等重点推广领域的电动汽车充电。与同行相比易事特产品体积小、功率密度、效率更高,优化了充电管理系统,界面更友好、充电更安全、速度更快。

未来,凭借领先的技术开发实力与强大的市场布局资源优势,易事特集团将继续坚持“政府放心、客户满意、合作共赢”的经营目标,以振兴民族新能源汽车产业为己任,紧抓新能源汽车产业发展机遇,锐意以领先的技术、卓越的品质、精心的服务为广大客户提供最优的新能源汽车系统运营方案,打造中国乃至世界一流的城市新能源汽车项目运营商。



易事特以卓越品质助力湖南电动汽车产业发展

百年品牌 千亿市值



广西武宣县蒙保宗副县长一行莅易事特调研光伏扶贫项目

近日,广西武宣县副县长蒙保宗、县委副书记任谭其欣、农业局局长覃泽养、扶贫办主任赵元胜、财政局副局长叶德亮等同志一行莅临易事特调研光伏扶贫,集团董事长何思模教授、光伏新能源事业部总经理戴谋新、易事特南宁营销总监蔡建林等同志热情地接待了客人一行。

座谈会上,集团董事长何思模教授表示武宣作为千年古县,文化底蕴深厚、工业配套完备、风光等新能源资源丰富,目前已形成了新能源领域的产业集聚优势,易事特愿与武宣县

深入合作、互惠双赢。

戴谋新总经理向蒙保宗副县长详细介绍了易事特近年来的发展成果和光伏扶贫项目开展的有关情况。易事特作为全球智慧城市和智慧能源系统集成解决方案优秀供应商,坚持走创新驱动发展战略,注重产品创新和技术研发,在光伏逆变技术、智能微电网技术等光伏产业的核心领域均达国际先进水平。易事特的光伏发电系统已广泛应用于全国绝大部分地区,并获得了广大客户的高度评价。此次,中标武宣县村级光伏电站建设项目,易事特将继续以工

匠精神铸造精品工程,用稳定、高效的光伏发电工程帮助武宣县实施精准扶贫、帮助贫困地区人民改善经济生活水平。

蒙保宗副县长表示易事特作为全球知名的能源网系统集成解决方案提供商,拥有世界领先的技术、完善的服务体系和成熟的光伏扶贫经验,对此次合作充满期待;同时表示双方在新能源领域有着广阔的发展空间,希望易事特集团能前往武宣县实地考察,携手共谱新篇。

易事特与施耐德达成战略合作 提升全球智慧能源解决方案交付能力



日前,易事特集团与施耐德电气签署合作协议,双方将建立全面战略合作伙伴关系。集团董事长何思模教授、施耐德电气授权代表付凯先生共同出席了签字仪式。

根据合作协议,双方将在产品研发、技术应用、业务拓展、人才培养、学术交流等方面开展全方位的合作,建立紧密联系的创新与合作机制,共享系统集成研发、行业应用经验,共同推进智慧能源领域业务的创新发展。施耐德为易事特导入先进的智能制造方法论、实施工具库和全系列新产品,并通过培训和咨询等手段提升劳动力素质,为易事特智能电网等智慧能源业务提供优质的产品、解决方案和技术支持,在全球范围内提供完善的本地化服务保障,促进易事特国内外业务的发展,同时在全球范围内提供完善的本地化服务保障。易事特在制造执行系统方面成为施耐德电气的实施合作伙伴。

对于此次合作,何思模董事长表示:“以新能源革命和低碳经济为主的绿色浪潮即将席卷全球,技术创新则作为能源革命的内驱动力引领潮流。易事特集团通过坚定的走创新驱动发展战略和开展广泛的产业合作,成为全球知名的能源互联网系统集成解决方案供应商,集团以自有知识产权和品牌为核心竞争力,为全球客户量身订做一体化系统解决方案。易事特、施耐德有着深厚而广泛的合作关系,早在2006年,易事特就与施耐德共同成立了合资公司生产UPS电源,2008年国际金融危机爆发,欧盟也启动了对施耐德的反垄断调查,经双方友好协商,易事特果断回购施耐德在合资公司中所占的60%股权,实现了从合资企业到中国本土高科技企业的转型,为集团的快速发展奠定了坚实的基础。此次与施耐德的再次合作,将进一步提高易事特在绿色能源产业整体解决方案上的快速交付能力。

施耐德电气是全球能效管理和自动化领域的专家,致力于为客户提供安全、可靠、高效、经济以及环保的能源和过程管理。集团2016财年销售额为246.9亿欧元,在全球100多个国家拥有17万名员工。此次合作,双方旨在共同引领产业转型升级的潮流,推动建立智能制造的有效方法论及生态系统,并为行业客户提供卓越价值。