

企业愿景: 百年企业 百年品牌
企业使命: 为全球用户提供优质的绿色能源
企业宗旨: 国家 荣誉 诚信 创新
服务承诺: 7X24 永不间断
企业精神: 勇于创新 永不言败
经营理念: 科技成就梦想 执着造就辉煌
用人理念: 学习 实干 团队 结果
发展战略: 智慧城市和智慧能源系统解决方案供应商

## 易事特党总支部书记、副总裁于玮：我与何思模的十年创业之路



2006年，我还在浙江大学读博士，因为导师推荐“易事特奖学金”的缘故，我与何总“线上”联系上

大，远没有现在这么多人员和设备，但是大家都很努力，到处是一番热火朝天的景象。

我是一个典型的“理工男”，内敛少言，思想比较简单，相信自己的判断，认准了一件事就会坚持下去，虽然毕业时有很多选择，但是经过这么长时间的接触后，我还是选择了易事特，我相信只要平台好，通过自己的努力，一定会有很好的发展。

### 十年磨剑：从技术工程师到研发中心负责人

毕业之后，就正式加入了易事特。从技术预研、软件工程师到产品经理，再到研发中心负责人，一晃10年了，这期间，我收获了很多，从一个不关注客户需求，只知道实现功能的工程师到以真正做到客户为中心，从客户的需求出发的管理人员，其中的酸甜苦辣别有一番滋味。期间也犯了不少错误，经历了不少挫折，譬如有些项目因为市场调研不充分，做到一半需求变化而放弃；有些项目系统方案考虑不周全，改动较大，造成进度缓慢而延期，有些产品因为设计考虑不周到，环境适应性不好而批量故障，这些不仅造成了人力成本的浪费，还造成了财产的损失。

何总对我个人以及整个研发项目失败的包容，令我非常感动，他尊重人才，尊重知识，深知技术在易事特的重要性，更加知道新技术的取得和产品的诞生都会经历失败和挫折，给我们很大的空间发挥自己的才能。这么多年，何总对公司发展大方向的把握始终令我钦佩，对市场的敏锐性和洞察力要远比常人厉害，他自诩是军队训练了他的反应能力和应变能力，他说自己不是“天才”而是“地才”。

### 十年磨合：从同事到战友

军人出身的何总是B型血，他常说B型血的人风风火火，敢打敢冲，适合做销售，虽然我也是B型血，但是我们性格还是有很多差异，我保守，他激进；我求稳，他求快；我少言，他

健谈；这使得在工作的很多方面，虽然我们目标一致，但选择的方法不同，会存在一些分歧。

2018年，是我加入易事特的第十年。十年时间是除了出生地待的时间最长的地方，易事特见证了我的蜕变，我也见证了易事特的发展：从单一产品供应商到系统集成方案供应商，从UPS电源到电力电子技术应用市场全面开花，微电网、储能、云计算、充电桩、轨道交通供电系统等，光一储一充、风一光一柴一储、大数据等一体化系统解决方案，从广东的一个不起眼的小品牌发展到与南方电网、中国移动、中国联通、中国电信、百度、腾讯等知名单位的战略合作，再到国内外重大项目的成功突破，易事特已成为享誉海内外的知名中国品牌。这，是十年来我最大的骄傲！也让我更加笃定：易事特一定能够实现百年企业、百年品牌梦想！

这一路走来，从同事到战友，从打工心态到命运与事业的共同体，何总对我亦师亦友，如果没有他的点拨、引导和包容，我不可能成长这么快。何总性格坦率直爽，跟他共事，是一件很爽快的事情，没有那么多猜忌和顾忌，所有事情“放在桌面上讲清楚和解决掉”，我自己现在管理团队也是这样。

“用饱满的激情为易事特百年基业奋斗终身！”这是何总的人生信条，也是我的。

了，虽未蒙面，只是简单的不频繁的邮件和信息往来，但我总觉得“我们之间会发生点什么”，而且他的激情和奋斗精神已经在字里行间对我印象深刻。

读博期间，我在常州某公司承担项目，因此要在杭州与常州两地之间来往，从06年到07年，何总去杭州和常州多次，但每次我与他总是完美地错过了。终于有一次，何总把华东的销售会议放到常州举办，我们见面了，当时谈了很长时间，包括易事特的现状和未来发展规划，接下来的国内国际市场布局，我能做的事情以及发展空间等。何总给我的印象是：他很有激情，而且对易事特非常有信心，勾画了一个宏大的商业蓝图，当他说起百年企业、百年品牌的时候，眼睛发光，满脸都是自信的表情。

后来我知道，除了浙大，何总在全国二十多所高校设立了易事特电力电子奖（助）学金，他每年都会去一些高校与学子们分享创业经历，帮助学生们做职业生涯规划，二十多年来，他累计资助了近万名学子。

### 十年之前：松山湖和何教授

第一次见面后，随着毕业日期的临近，我全力投入毕业课题的研究中，与何总依旧保持简单但不频繁的联系，我会告诉他项目和课题的进展情况，易事特有了好消息何总也会高兴的第一时间与我分享。日子就这样一天天过去，08年，毕业前一年的盛夏，我来到了松山湖易事特总部，何总带着我在公司内转了一圈，看了各个部门，虽然那天是周末，当时的易事特规模不是很

## 星火燎原计划——新易事特人报到



“立正！”“稍息！”

日前，晨光熹微，雨后的清晨少了一分燥热，多了一分清新。随着一声哨响，近百位小鲜肉集合完毕，稚嫩的外表下，是一颗颗火热的心。

易事特集团2018年“星火燎原计划”正式启动，奋斗赢未来，2018届近百名应届毕业生参与了本次培训计划，来自全国十余所高校的各专业的优秀毕业生将齐聚一堂，感受为期6个月的定制化培训，“星火们”将在此期间充分了解易事特集团、了解岗位所需技能和岗位职责、了解职场、了解象牙塔外的为人处世... 将在这里释放青春热量，感悟成长点滴。

星星之火，可以燎原。在迎新大会上，易事特集团创始人、易事特大学校长何思模教授对所有新易事特人表示热烈的欢迎并寄语，年轻是“星火们”最大的财富，年轻代表着希望、活力、创造和敢想敢干，易事特需要新鲜血液、新思想和新技术，每一位应届生未来都

有无限可能，既不妄自尊大，也不妄自菲薄，脚踏实地，向优秀看齐，向标杆看齐。何思模教授给大家介绍易事特的发展历程和战略布局，易事特29年来是一个脚印走过来的，梦想和成就都是奋斗出来的，希望全体新同事蓬勃向上、锐意进取，期待星星之火的燎原之势！

何思模教授的激情极大地感染了在场的每一位毕业生，大家对接下来的培训计划和工作的充满期待。

接下来，集团各事业部及各职能部门将安排专场培训，帮助新人更快更好地适应新环境，尽快进入工作状态。公司将定期组织交流会，邀请集团高管为新人答疑解惑，并对大家的工作方向、职业规划等问题给予指导。各新人进入部门之后，会安排“一对一”导师制，为其量身定制发展计划，还会进入各岗位轮岗，为自己的职业发展做一个更清晰的定位。

近年来，易事特集团每年都在全国各大高校招聘

百余名应届毕业生，易事特见证了非常多的“奋斗者”在自己的岗位上不断耕耘，不断追求卓越，一步一步成就自己，也成就了公司。来自浙江大学、复旦大学、中山大学、华中科技大学、华南理工大学等院校的应届生，现在很多已经成长为集团高管、核心骨干人员，从懵懂的新人到独当一面的职场人，他们在易事特的舞台奋力拼搏、无畏前行，也在用实际行动告诉学弟学妹们，易事特是一个公平的平台，付出才会有收获，年轻就是要拼搏。

青春是红色的火焰，朝气蓬勃，热情四射，期待这一届“星火们”努力沉淀自己，提升自我，为易事特创造更多不一样，为自己的青春无悔奋斗！

百年企业

百年品牌

# 易事特人

中共易事特集团总支部主管、主办  
网址: [Http://www.eastups.com](http://www.eastups.com)

总策划: 于玮  
执行策划: 董畅、粟高新

总监制: 何佳  
总第153期



## 南方电网广东电网公司刘启宏董事长莅临易事特调研国家重点项目

近日，中国南方电网有限责任公司副总经理/广东电网有限责任公司党委书记/董事长刘启宏、广东电网公司副总经理陈晔一行，在东莞供电局党委书记/执行董事谢文景、党委委员/副局长何建宗、松山湖供电分局局长吴东升等陪同下莅临易事特集团，就国家重点研发计划“交直流混合的分布式可再生能源关键技术、核心装备和工程示范研究”项目进行调研。易事特集团董事局主席何思模教授、副董事长徐海波博士、集团CEO陈硕博士等相关事业部负责人热情接待并陪同调研。

刘启宏董事长一行重点考察了在建的国家重点研发计划“交直流混合的分布式可再生能

源关键技术、核心装备和工程示范研究”项目基地，此项目由南方电网、广东电网公司、广东电科院牵头清华大学、上海交大等多家高校、企业单位联合申报，由易事特集团承接工程示范任务。

随后，刘启宏董事长一行考察了易事特研发和总装大楼，详细询问了UPS、充电桩、数据中心、储能等产品的研发、制造过程，对易事特车间员工的干劲和工作热情褒奖有加。

刘启宏董事长充分肯定了易事特的创新研发能力及承担国家级示范项目的实力，对公司储能系统、充电桩、数据中心、分布式发电系统的技术实力十分认可，鼓励易事特保持创新

精神，发扬工匠精神，传承奋斗文化，为我国综合能源利用、节能减排事业做出贡献。

何思模教授对刘启宏董事长的认可表示感谢，同时对南方电网、广东电网、东莞供电局多年来对易事特的关心与支持表示感谢，“易事特在充电桩、储能、电力等行业与南方电网、广东电网及东莞供电局有着深厚的合作基础，公司在响应国家号召的同时，加强在光储充、智能微电网、能源互联网等领域的科研投入，全力以赴支持国家重点研发计划项目开展。同时努力夯实自身基础，与南方电网、广东电网及东莞供电局携手推进综合能源事业发展。”





## 做好大数据，做大光储充，做强智能化

### ——易事特集团2018年上半年全国营销工作会议圆满落幕

7月15日，为期两天的易事特集团军（番号：300376）2018年上半年全国营销工作会议圆满落幕，易事特集团创始人何思模教授、董事长何佳、副董事长徐海波博士、首席运营官陈硕、副总裁/研发中心总经理于玮博士、副总经理张涛博士、副总经理王进军博士、集团高管团队、核心骨干及各省市区负责人和营销精英们近300人参加大会。

数风流人物，还看今朝。在庄严的国歌声中，易事特集团军战士们热血沸腾，斗志昂扬，2018年上半年全国营销工作会议帷幕正式拉开。

#### 创新驱动，品质为先，客户至上

集团创始人、易事特大学校长何思模教授率先吹响了2018年下半年向业绩目标冲锋的号角，带来了“创新驱动，品质为先，客户至上”的主题演讲。作为易事特经营战略的总设计师，何思模教授分享了2018年上半年公司取得的成绩，以及在重大项目方面的突破，并对未来易事特的百年基业蓝图作了生动的描述，他提出了“千亿营收”的奋斗目标，提气聚神，振奋人心！

#### 江山代有才人出，各领风骚数百年

易事特集团董事长何佳通过实战经验，为集团军精英们带来了未来3年公司的市场营销战略，提出

“销售前置、研发前置、技术前置”“抱团作战，抢占一级市场资源”“因地制宜制定区域性市场营销方案”等战略要点，何佳董事长带来的无限商机和高效敏捷的营销作战方案无疑给易事特集团军作战注入了强心剂！

#### 群英荟萃，百舸争流

干货环节，技术、产品、商机、合作模式等激情碰撞，火花四溅！随后，易事特集团副董事长徐海波博士、首席运营官陈硕、副总裁/研发中心总经理于玮博士、储能事业部、充电桩事业部、数据中心事业部、电源事业部、新能源事业部、轨道交通事业部、电力石化事业部、客户服务部、智能制造部、智慧城市&云计算事业部等部门负责人先后总结了2018年上半年工作的得与失，并对各细分市场领域的商机、营销策略、核心竞争力等做了专题分享。

#### 精诚合作，共赢多赢

本次大会邀请了小黄狗环保科技有限公司营销负责人庄欢子、广东台泉环保科技有限公司董事长谢兵、深圳市多度科技有限公司战略顾问徐瑞涛带来了专题培训和分享，绿色环保产业、雪亮工程都是千亿级市场，易事特在智能制造、技术创新、产

品品质等领域鼎力支持合作伙伴，合作互利，共赢发展！

#### 与客户共舞，与市场交锋

市场变幻风起云涌，易事特集团军中不乏善于打硬仗的“铁军”，他们矢志不渝，一次次用智慧和执着赢得了客户的信任和合作。易事特智能化系统集成有限公司总经理王可岗摘得桂冠，荣获集团上半年业绩金奖，广州公司总经理陈焰明、新疆公司总经理杨军智分别荣获集团上半年业绩银奖、铜奖。

唐育凭借在光伏行业的逆势突围，成为“光伏新秀”，斩获集团上半年行业拓展奖金奖；顾宁深耕于轨道交通行业，半年内一举拿下合肥、芜湖、郑州等多个项目，斩获集团上半年行业拓展奖银奖；赵万超在数据中心市场突破千万，斩获集团上半年行业拓展奖铜奖。

易事特集团全国营销工作会议已持续进行二十余年，是易事特的文化特色之一。何思模教授称每次的营销会议为一次“洗礼”，集团从总部到各省市区公司在战略布局、业绩目标、营销策略和团队士气等方面达到高度一致，上下一心、拼搏奋进，共同为百年企业、百年品牌的伟大愿景和千亿营收的目标而奋斗！



- 智慧城市(大数据)及智慧能源行业优秀企业
- 轨道交通供电系统解决方案优秀供应商
- 新能源车充电桩和UPS电源龙头企业
- 弘扬工匠精神，打造百年品牌

热烈祝贺！  
2018广东500强企业榜单发布！  
东莞市有14家企业入围  
易事特集团位居东莞市入围企业第5位！  
位居2018广东500强企业榜单第181位！  
位列高新技术企业排名前列！

本次榜单由广东省企业联合会、广东省企业家协会联合发布，据悉，今年已是第13年头发布该榜单及分析报告了，榜单排序参照国际上通行的做法，以2017年企业经营收入为基本标准，综合参考企业各项经营指标，经专家委员会审定。

易事特连续多年入围该榜单，树立了公司作为新能源标杆型企业的形象，同时对于做大做强主业，向高质量发展目标迈进增添信心与动力。

2018年以来，易事特更加坚定了做大做强主业的步伐，围绕着智慧城市&大数据、智慧能源（微电网、储能、充电桩、云计算、分布式发电）及轨道交通（含监控、通信、供电）三大核心战略展开工作。

2018年上半年，易事特集团销售业绩稳步增长，归属上市公司股东的净利润为3.17亿-4.13亿，同比增长0%-30%。按照公司年初的战略部署，今年重点在充电桩、储能、数据中心、轨道交通等细分

市场加大投入和突破，目前公司的业绩情况也正沿着这一战略部署迎来“丰收”趋势：上半年充电桩业务、储能业务迎来大幅度增长，同比增长数倍之多；数据中心业务在保持稳定增长的基础上，继续保持与百度、腾讯、中国移动、中国联通等大型客户的深度合作；与此同时，随着城市轨道交通建设的发展，易事特在轨道交通领域同样成绩卓然。

成绩和荣誉的取得，既是肯定，更是激励。永葆奋斗激情、永葆创新血液，是易事特不变的坚守，易事特将坚持主业不动摇、坚持自主创新、坚持核心技术攻关，发挥集团各项资源优势，在新一轮发展竞争中赢得先机、做出成绩！



## “让世界爱上中国制造”高峰论坛 董明珠、何思模等企业家长畅谈 “中国智造”密码

7月28日，“让世界爱上中国制造”高峰论坛在虎门高规格举行！

来自东莞市各行业协会、企事业单位近7000人共同参与了本次盛会。

格力电器董事长董明珠，银禧科技董事长谭颂斌，易事特集团创始人何思模等优秀企业家受邀出席盛会共同畅谈“中国智造”密码。

本次论坛由博雅联合商学院、合智联合商学院主办，国家工信部国际经济技术合作中心工业经济研究所所长王喜文博士，中国人民大学财政金融学院教授谭松涛博士，广东省高级人民法院知识产权庭庭长，中国人民大学知识产权法张军博士，中国人民大学法学博士，广州仲裁委员会仲裁员，博雅联合商学院，合智联合商学院董事长邱姿颖女士等嘉宾、领导现身大会现场演讲。

#### 人才是创新的源动力

“人才是创新的源动力。年轻人极具创新动力与活力，格力作为家电行业龙头企业，有责任为年轻人打造实现自我的平台，给予他们创造的机会。今天，现场7000人聚集在一起，这是一股强大的年轻的力量，正在焕发新的活力为国家的强大展示自己的才华。”——格力电器董事长董明珠女士

“在智能制造时代，能静下心来踏踏实实做基础研究的高端人才和实用型人才比较少，对智造型产品了解的人才更少，企业也在探索解决这一问题的解决方案。”——易事特集团创始人何思模教授

“在新形势下，技术和生产模式发生了深刻的变化，人才的需求至关重要。我们非常注重人才的培养，最近我们就对新进公司的大学生进行培训，他们都是企业创新发展的支柱，也是企业迈向高质

量发展的重要动力。”——银禧科技董事长谭颂斌先生

#### 掌握核心技术，创新永无止境

“我对创造的理解是，没有掌握自己的核心技术，只能跟着别人后面跑。若是别人不让你依靠，企业就很容易倒下来。所以我们要认真思考企业的发展前景，宁愿慢一点，也要掌握自己的核心技术。”——格力电器董事长董明珠女士

“我们需要工匠精神，需要对实业经济的支持和坚持。实体经济是互联网发展的基础，坚持自主研发，把关键核心技术牢牢掌握在自己手中，才是我们的底气。”——易事特集团创始人何思模教授

#### 在奋斗与担当中实现梦想

“关于幸福与否，不是看你享受了多少，而是挑战了每一天！我的幸福是当我回头看时，我让成千上万的人获得了幸福。”董明珠女士对幸福的理解不同于常人。

“以奋斗为本，以客户为中心，在奋斗与担当中实现梦想。易事特能实现百年企业、百年品牌的美好愿景就是我的奋斗目标和幸福。”无独有偶，何思模教授的幸福也是在奋斗与担当中实现梦想。

#### 人才、创新、自主研发、关键核心技术、奋斗、担当

是董明珠、何思模等企业家的共同诉求和目标

“让世界爱上中国制造”是中国优秀制造业企业的必然追求，也是国家工业精神的重新凝聚加油，中国制造！

百年企业  
百年品牌



## 华明电力装备(002270)与易事特(300376)洽谈合作事宜

近日,受上海华明电力装备董事长肖毅盛情邀约,易事特集团创始人何思模教授、董事长何佳飞赴上海,在上海华明总部双方进行了亲切洽谈。两位上市公司董事长就两家未来的战略合作、重要合作领域等问题开展了深入的交流。华明电力装备财务总监雷纯立、上海华明电力设备销售有限公司陈亦军、上海华明电力设备制造有限公司副总经理张力民一行参与本次洽谈会。

上海华明电力设备股份有限公司(以下简称“上海华明”)成立于1995年,2015年上市(股票代码:002270),是中国分接开关行业的领军企业,公司主要从事变压器有载分接开关和无励磁分接开关的研发、制造、销售和服务,历经20载已自主研发了多款分接开关产品,其产品在近全球近百个国家安全运行,成为各国电网和工业用户主要选择的分接开关产品之一。

上海华明董事长肖毅对何思模教授、董事长何佳的来访表示热烈的欢迎,他指出,易事特与上海华明是各自

领域的龙头企业,具备强强联合的充分基础,易事特是华明装备非常理想的合作伙伴,易事特在分布式光伏、储能、充电桩、数据中心等方面的业务蒸蒸日上,未来产业前景广阔,两家企业要携手抓住机遇,促进双方企业更好发展。

何思模教授、董事长何佳对上海华明的热情接待表示感谢,何佳董事长表示,上海华明积极对标国际一流企业,持续创新引领行业前沿产品与技术,值得易事特学习。华明在电力设备细分领域树立了良好的工业制造业品牌影响力,易事特深耕于电力技术应用领域二十余年,双方在电力应用市场有诸多合作可能,智能电网、储能、充电桩、大数据等是双方的重点合作领域,强强联合,优势互补,发挥双方的核心竞争力,做大做强各自自主业。

上海华明董事长肖毅及易事特董事长何佳分别介绍了两家企业的发展情况,双方就开展战略合作事宜及项目合作情况进行了详细洽谈和深入交换意见,一致期待合作共赢发展。



股票代码: 002270



## 亿纬锂能(300014)与易事特(300376)签署战略合作协议

日前,易事特与亿纬锂能正式签署战略合作协议,易事特集团创始人何思模教授、董事长何佳、储能事业部总经理张涛博士、微电网事业部总经理王进军博士、储能事业部营销总监兰功强一行走进惠州亿纬锂能,亿纬锂能董事长兼总裁刘金成博士、高级副总裁兼首席运营官刘建华热情接待了易事特来宾。

亿纬锂能创立于2001年,2009年在深圳创业板上市(股票代码:300014),是世界领先的锂一次电池供应商,是具有自主知识产权和国际先进技术水平的新能源国家高新技术企业。目前,公司在广东惠州、湖北荆门设有4大生产基地,在中国香港和台湾、美国、欧洲等海外多地设有分公司及办事处。

交流会上,亿纬锂能董事长刘金成表示,亿纬锂能做电池起家,我们的优势在于,对整个储能系统来说,电池的成本是占比最高的。把专业的储能电芯做好,是储能系统得以运转的基础。在成本控制和电池管理上,我们有自己不可替代的优势。

刘金成董事长同时也表示,储能还处于发展初期,需要强而有力的合作伙伴携手同行,在竞争日益激烈的储能市场抢占先机,易事特储能最近发展迅猛,在行业内影响颇大,亿纬锂能愿联手易事特,开展长期战略合作,拓宽储能市场空间,互利共赢。

“亿纬锂能今年在储能方面的部署有目共睹,做电池起家的亿纬锂能有切入储能的先天优

势,电芯产品是你们的核心竞争力。而易事特在储能系统设备、能量管理系统、储能系统集成能力方面也是备受客户认可,储能是一份实业,需要踏踏实实地干,需要一群专业的人做这件事情,易事特和亿纬锂能都是各自领域的专家,强强联合,势必能在在这个领域发挥更强劲的影响力,占领更大的市场。”何佳董事长在会上表示。

会上,易事特团队与亿纬锂能团队就储能产业发展、技术、产品、系统集成及市场布局等问题进行了深入交流,双方碰撞出很多的合作交集。此次战略合作协议签署,两家上市公司将充分发挥各自优势,聚焦储能市场,做大、做强,共同促进储能产业发展。

百年企业

百年品牌



## 市委常委杨东来调研全球知名电机节能专家王雪帆教授易事特创新项目

近日,东莞市委常委、政法委书记杨东来、市科技局调研员杨静、松山湖(生态园)党工委委员、管委会副主任卓庆等领导一行莅临易事特调研高端人才引进、创新创业团队及企业经营情况。易事特新型工业节能电机及其控制系统创新团队带头人、全球电机及控制领域著名专家、华中科技大学博士生导师王雪帆教授、团队核心成员韦忠朝教授、易事特集团创始人何思模教授、副董事长徐海波博士等热情接待了来宾。

座谈会上,何思模教授介绍了企业的经营状况、易事特多年来对技术创新和高层次人才的重视和投入,尤其在企业发展战略转型升级的关键阶段,核心技术攻关及高素质人才更是公司人力资源工作的重中之

重。公司不仅在工作上重视高层次人才的研发项目、研发经费等问题,同时非常关注他们的生活配套、生活质量以及子女上学等问题,竭尽所能让他们安心在东莞扎根创业。

杨东来书记对易事特的人才战略和一系列用人策略深表认同,对易事特系统的引进、培养、留住人才的机制称赞有加。杨书记详细询问了王雪帆教授在项目开展过程中遇到的问题,希望得到的支持。王雪帆教授介绍了高压电机项目的相关情况,项目目前已有多项具有全球领先水平的科研成果,并就市场推广等方面提出了所面临的机遇、挑战和问题。

杨东来书记充分肯定了王雪帆在高压电机项目所取得的研究成果,并回应了其提出的困难与问题,

“今后,市里会加大对高层次人才的创业扶持力度,解决好高层次人才在东莞的实际问题,让高层次人才能安心在东莞扎根下去。”杨东来书记表示。

王雪帆,系华中科技大学教授、博士生导师,全球电机及控制领域著名专家,承担国家自然科学基金、863、973等国家科技项目10余项,拥有国家发明专利20余项。据介绍,在新型特种电机设计、在无刷双馈电机发电系统、无刷双馈电动机变频调速系统及在风力发电、船舶轴带发电、舰船直联推荐等方面取得了较多具有国际领先水平的科研成果。

易事特引进了华中科技大学教授王雪帆教授作为带头人的“新型工业节能电机及其控制系统创新团队”,是东莞首批创新团队之一。



## 易事特充电桩上半年同比增长500%,下半年加大马力超车

近日,东莞市电力行业协会组织召开了新能源充电基础设施行业发展座谈会,会议邀请了东莞供电局、东莞电力设计院、东莞市输变电公司、易事特集团等单位相关负责人参会。本次会议由东莞供电局副局长李春华主持,围绕东莞市充电基础设施的设备制造、设计施工、验收投运以及运行维护等问题进行充分研讨,为行业的健康发展出谋划策。

易事特充电桩事业部总经理占斯亮在会上发言表示,易事特全力支持东莞市蓝天行动,并且在松山湖、东城、凤岗、大岭山等多个镇街布局充电网点,得益于市政府、南方电网和东莞供电局的支持,易事特充电桩久经考验,备受认可。同时,易事特参与了多个充电桩行业技术标准制定,在充电设施规划布局、车桩匹配、充电站综合解决方案等方面经验丰富,易事特会鼎力配合东莞供电局及相关单位,为东莞市新能源车及充电设施行业的发展助力。

相比两年前,充电桩行业的发展早已一日千里,如今市场上如雨后春笋般涌现出来的充电设施企业,争相涌入充电市场,抢占资本和资源。充电桩市场经过了两年左右的“开荒”时间,现

在整个市场逐渐规范化、有序化和白热化。车主们关于“续航里程”、“充电地点、时间、费用”“充电车位”“充电安全”等问题正在逐一被解决。

**易事特充电桩的3年规划**  
2018年上半年,易事特充电桩同比2017年同时期增长500%左右,占总表示“2018年是充电桩发展的元年”。

未来3年,在集团的支持下,易事特充电桩将从设备供应商转变为成为公共交通行业充电解决方案、运输行业充电解决方案、商业区/住宅小区充电解决方案、公共型充电站解决方案优秀供应商,依托集团母公司的EPC总包能力,易事特充电桩将结合智能控制、后台管理、监控视频等多元化功能,打造出快速、高效、安全的一站式充电解决方案。

**接下来,即将面世的新品**  
交直流分体式充电桩:快充,慢充,自由选择。  
智能功率分配功能,响应快充需求;  
便携式移动直流充电桩,等于让汽车自带移动充电宝,出行更无忧;

电动汽车充电桩,高效利用社会资源,智能分配充电需求;

智能电动车充电系统,再也不用把电动车扛回家充电了;

**优质产品+方案,提供增值服务**

易事特充电管理云平台:易事特自主研发生产充电设备,同时,集结公司云平台技术和搭建经验,软硬件结合,打造“车桩一体化”平台,汇总片区乃至全国新能源汽车及充电设施数据,集中监测,服务政府、用户和产业,推动新能源汽车产业健康发展。

全国各省市地区打造新能源车充电生态链:“充电APP/微信公众号”+“城市智能充电网络”+“电动汽车销售租赁”+“绿色新能源制造商”全产业链解决方案。

充电桩/站建设经营+合作共建积累+定制化服务;  
到2020年,全国电动汽车保有量将超过500万辆,我国将斥资1240亿元人民币,新增分散式充电桩480万个,新增集中式充换电站超过1.2万座,以满足全国500万辆电动汽车充电需求。



## 易事特交付的江苏用户侧储能项目成功并网运行

日前, 江苏镇江750KW/6MWh用户侧储能项目完成静态调试及并网送电, 江苏省首个国网公司主导的用户侧储能项目顺利并网运行。受镇江谏壁电厂机组退役影响, 今年夏季, 江苏电网负荷分区预计将出现供电缺口, 致使镇江、丹阳与扬中等地供用电形势较为严峻, 亟需新的快速、灵活的调峰措施来解决电力平衡问题, 缓解镇江东部电网高峰供电压力。

该用户侧储能项目由易事特集团提供核心储能设备及储能系统集成方案, 其成功交付可以促进丹阳地区电网削峰填谷, 保障大电网安全、缓解电力供需矛盾。根据用户负荷情况, 该储能系统规模设计为750KW/6MWh, 易事特提供了一整套集中式集装箱式储能电站建设方案, 由3台250kW储能变流器、1套能量管理系统及储能电站集装箱集成而成, 年储能规模约21.9万度电。

本次储能系统的核心要素是易事特集团自主研发的储能变流器EAPCS250K和储能电站能量管理系统(EMS), 易事特自主研发的EMS系统是储能电站的“智慧大脑”, 作为幕后的总指挥中心, EMS系统承担着整

个储能电站的实时监测、能量管理调度、数据传输与保存等重要功能。易事特EMS系统具备高安全的多层双向认证和密钥保护, 集群监测管理, 灵活模块化配置, 方便易用, 支持手机APP, 可实现远程实时监控储能电站运行情况, 电站运维时, 只需定期巡检, 无需人工值守, 大大减少了人力成本和运维成本。最重要的是, 易事特自主研发的EMS系统可实现视觉效果、功能菜单、调度策略的定制化开发, 根据客户实际使用需求和项目应用需要, 量身定制一套客户专属的能量管理系统。

从收到项目需求到成功并网, 易事特极速响应, 整个项目耗时不到一个月。收到项目需求, 易事特储能事业部即刻着手准备电器设备图纸、集装箱结构图纸, 一周内提交了系统设计方案; 方案通过之后, 供应链快速响应, 紧密配合, BOM清单、物料清单准备好之后, 制造中心连续两周加班加点, 端午假期同事们也没有休息, 全都为了项目在赶进度; 到品质检验合格、入库、发货, 再到项目地接收、调试, 最后成功并网, 总耗时不到一个月。项目交付时, 客户对易事特储能系统交付能力交口称赞, 对易事特“以客户为中心”的服务理念

信服有加。

如此快速的响应速度和交付能力, 没有扎实的系统集成基础和优秀的项目团队是做不到的。易事特自2012年布局储能产业以来, 精耕细作, 在储能电站设备及能量管理系统方面不断钻研和创新, 掌握多项核心技术和专利, 目前已形成成熟的储能系统商业化发展方案。

易事特储能系统解决方案在江苏省取得了骄人的成绩, 目前正在广东、河北、山东等地积极部署和筹划中, 公司正在紧锣密鼓与各地电力单位、具备储能系统建设条件的企业沟通交流, 为客户定制开发储能系统解决方案, 满足客户个性化需求。储能技术的进步有赖于项目经验的积累, 通过对多种应用场景多种系统解决方案做验证, 才能定制出成本低、收益高的系统集成服务。本项目的顺利实施可为公司后续储能业务开拓提供更多的优势, 有利于增强公司整体的核心竞争力, 对公司储能业务增长及持续盈利能力产生积极影响。



## 易事特充电桩完美迎战武汉酷夏高温

今年年初, 武汉发布的《武汉市碳排放达峰行动计划(2017-2022年)》指出, 新能源汽车和大力发展轨道交通网络是下一步低碳发展的重点。计划提出到2022年, 武汉市新能源汽车推广量达到4万辆, 建成150个以上集中式充换电站、7万根以上充电桩。

在政策的助推下, 新能源汽车出现在武汉的大街小巷, 作为新能源汽车的能量补给站, 充电桩和充电站建设也备受政府关注。

近日, 易事特充电桩成功落户武汉武钢宾馆院内, 为出租车、网约车、私家车等电动汽车提供充电服务。本次提供的充电服务系统解决方案包括: 直流充电桩、壁挂式交流充电桩以及场站改造工作, 为停车场内解决了低压配电问题、土建设计施工、薄膜雨棚设计、充电桩通信系统设计等工作。

易事特户外一体式直流充电桩具备现场自动组网、无线通信功能、云数据储存备份、微信公众号远程控制等功能, 并具备高防护等级、智能保护功能, 满足出租车高负荷运作, 无时无刻为用户提供高效、安全的充电服务。

易事特壁挂式交流充电桩提供友好的人机操作界面, 具有相应的控制、报警和通信等功能, 保护功能齐全, 避免过充、短路、过流、过温等问题出现, 高防护等级, 防潮防腐, 对武汉地区夏季酷热、冬季寒冷的天气应对自如, 保证稳定性。

有着“江城”之称的武汉在夏季是出名的“火炉”城市, 酷暑高温对易事特充电桩是一大考验, 截至目前, 易事特充电桩保持着“零事故”的记录, 优异的散热设计和可靠的产品品质, 收获了江城市民的信赖和认可。



## 易事特的IDC产品“入驻”中国西部最大云计算中心

总投资30亿! 中国西部规模最大的数据中心、性能最强的云计算资源池、最丰富的大数据资源库、中国最佳备选的灾备中心之一“落户”四川双流, 是中国移动开展云计算、大数据、物联网、5G等新技术研发创新的重要基地, 也是四川省实施经济转型、产业升级、城市提升的新引擎之一。

据四川移动相关负责人介绍, 该中心投产后, 中国移动将与互联网行业TOP100的企业逐步达成合作, 未来还将陆续覆盖到TOP500的互联网企业, 这些互联网企业将服务器放在该中心之后, 大家用移动网络访问互联网的体验将更加顺畅, 不仅如此, 该中心还将加大支持力度与民生相关的项目, 包括政务、教育、医疗、交通等项目都将逐步展开。

“5G近在眼前啦”以后手机上网速度杠杠滴~

“有看到未来社会的感受, 科技引领生活新高度, 方便得不止一点点”

“高大上, 厉害了我的大四川”

中国(西部)最大云计算中心消息一出, 网友们炸开了锅, 移动互联网时代, 大数据、信息存储与传播、信息流通不再是科学术语, 而是与老百姓息息相关。

那么, 问题来了! 作为用电大户, 如此巨大且重要的云计算中心, 如何保证其稳定、持续、不间断地运行? 如何保证数据畅通

无限地流通?

动力保障系统尤为重要! 作为数据中心系统解决方案供应商, 易事特数据中心产品历经重重考验, 在中国移动光明海纳数据中心项目、广州科学城百度数据中心、北京马驹桥数据中心、天津赞普数据中心、国富北京丰台数据中心、国富上海月浦数据中心、新疆软件园数据中心等国内大型数据中心项目中表现优异, 始终如一的产品品质、专业周到的服务倍受信赖与好评。

此次, 易事特数据中心EADC系列高压直流供电系统再次为中国移动护航, 成为了此次中国(西部)最大云计算中心一期的关键核心动力保障系统。该系列产品由易事特自主研发, 以高可靠、高效率、高功率密度、高可靠性及数字控制等优异特性成为数据中心客户的首选。

截至目前, 易事特数据中心EADC系列高压直流供电系统在该云计算中心运行稳定, 表现良好, 为四川移动解决了机房动力保障的后顾之忧。

此次中国(西部)最大云计算中心项目是易事特数据中心解决方案在西南地区的又一示范性项目, 同时也是易事特数据中心产品品质与服务“最佳代言”。感谢中国移动一如既往的信任, 易事特将不负市场与客户, 用好产品、好服务、好方案回馈每一位客户!

# 百年企业

# 百年品牌

易事特三大战略性新兴产业:

智慧城市&大数据(系统集成)、智慧能源(储能系统、充电桩和智能电网、逆变器)、轨道交通(监控、通信和供电)



## 广州捷电通携手易事特加速推进电动车快充共享新模式

根据《广州市新能源汽车发展实施方案(2017-2020年)》, 2018年广州将实现全面公交电动化, 建成4960个大功率直流快充桩。

在此背景下, 今年6月, 广州捷电通综合能源有限责任公司(以下简称: 捷电通)应运而生, 捷电通是广州公交集团和广州供电局合资成立的充电服务企业。近日, 易事特充电桩成功中标捷电通充电设备及相关服务招标标段, 将提供数百台大功率直流快充桩, 为广州市纯电动公交提供充电服务。

12日, 捷电通副总经理丁阳红, 如约科技副总经理曾海峰, 捷电通财务总监刘瑞平, 技术总监郭俊峰、曹熙等领导一行莅临易事特集团, 考察交流充电桩、充电站及充电管理云平台建设, 易事特集团创始人何思模教授、董事长何佳、集团副总裁/研发中心总经理于玮博士、充电桩事业部总经理占斯亮、技术总监梁云龙等热

情接待了丁总一行。

交流会上, 捷电通副总经理丁阳红介绍到, 广州市委市政府对节能减排工作非常重视, 捷电通公司业务也得到了市委政府的大力支持, 今年预计布桩约4000支; 预计今年9月30日前, 建成28个充电站, 并整合社会建设的公交充电站点, 实现对公交充电的统一运营、统一管理, 力争为更多的纯电动公交车提供充电服务。在参观充电桩生产车间时, 丁总一行对易事特的精益化生产及智能制造能力给予高度认可, 并对易事特高标准、严要求的品质把关称赞有加。

除了提供充电桩硬件设备, 提升用户体验也是捷电通非常关注的一点, 丁总一行对易事特综合运营管理系统非常感兴趣。围绕“这么多桩怎么管理和调度”、“用户怎么使用”、“电动车停车位管理”“充电收费”等核心问题, 易事特综合运营管理系统开

发团队向捷电通团队详细介绍了系统的操作详情和运行优势, 双方进行了热烈的讨论和交流。

易事特综合运营管理系统充分考虑了运营方和使用者的需求, 结合物联网、大数据、云计算等相关技术, 针对充电站监控、运营管理、运维管理、财务管理四大板块给出了解决方案, 公司的云平台建设实力获捷电通肯定。

易事特集团董事长何佳对丁总一行百忙之中莅临易事特指导交流工作表示感谢, 感谢南方电网、广州供电局对易事特的信任和关心, 并强调充电桩事业部及相关部门全力支持和配合捷电通公司充电桩、站建设工作, 大家加强沟通与合作, 共同为广州市节能减排、空气质量改善努力, 共同打赢蓝天保卫战。



## 南方电网技术专家莅临易事特交流储能技术与合作事宜

日前, 南方电网总调高级技术专家苏寅生、总调方式处处长助理徐光虎等一行5人莅临易事特调研交流, 易事特集团董事长何思模教授、副董事长徐海波博士、党总支书记/副总裁于玮博士、副总经理兼储能事业部总经理张涛博士等热情接待, 双方就电网储能、动力电池梯次利用、电动汽车智能充电, 以及相关的聚合储能池电力调度管理等展开了深入广泛交流, 达成产业技术市场多层次合作意愿。

交流会上, 张涛博士详细介绍了易事特先进的储能技术, 及其在风电场、光伏电站、电网调峰调频、微电网中的应用系统解决方案; 易事特动力电池梯次利用特色技术路线及新产品; 易事特储能系统核心设备、储能系统管理云平台及储能电站建设运营方面的诸多成功案例; 易事特集团与亿纬电池、亿纬锂电等领先型电池生产厂家达成了战略合作协议, 共同推进电力储能产业发

展。随后, 徐海波博士提出一种电动汽车补贴政策创新的思路: 鉴于电动汽车不仅是洁净运载工具, 同是更是电力能源结构调整的重要支点和潜在的巨大优质社会资源, 有必要研究制定相关配套政策, 推动电动汽车与配电网友好互动模式早日实现, 如与购买方签订一个志愿服务服务协议, 享有补贴的车辆, 在不影响出行前提下, 自愿接受电网调度。这一议题引起了与会技术专家共鸣, 均表示值得认真探讨。

南方电网专家们对易事特新能源产业技术领域取得的成就给予了高度赞扬, 并就若干技术专题同易事特技术团队进行互动交流, 一致认为, 伴随电网储能、动力电池梯次利用、智能充放电管理技术日趋成熟, 智能电网建设进程加快, 以及相关政策的陆续落地, 双交合作领域将愈加广阔。

南方电网作为输配电侧电力系统运营企业, 致力于提高电力资源的利用能效, 实现能源生态的绿色可持续发展。储能系统作为输配电侧和用电侧的“能源高架桥”, 为电力系统的稳定、均衡的运行提供了保障。同时, 动力电池是储能系统及新能源汽车普及推广的关键环节, 电池的“退役”和“再上岗”, 一方面可以降低储能系统及新能源汽车的成本, 另一方面对于电力资源的循环利用也会发挥重要作用。

通过本次讨论和思想的碰撞, 易事特技术团队开阔了视野、拓宽了思路。易事特将鼎力支持南方电网在智能电网、储能、动力电池梯次利用等领域的布局和建设, 在既有的合作基础上, 加深和拓宽合作领域, 共同促进电力资源稳定、高效、持续发展。